



RSH RSH Management & Consulting GmbH

Seit mehr als 20 Jahren unterstützt die RSH verschiedene Unternehmen und Organisationen bei der Suche und Auswahl von Führungskräften und Spezialisten. Der Name RSH steht dabei für hochwertige Beratungsdienstleistungen und nachhaltige Vermittlungserfolge. Für unseren Kunden suchen wir eine/n:

Territory Manager (M/W/D)

für den Standort Frankfurt am Main

Referenznummer: 0903210501

Startdatum: sofort

Ihre Aufgaben:

- Ausbau und Pflege bestehender Kundenkontakte
- Beratung und Betreuung der Kunden
- Akquise von Neukunden
- Pflege eines Netzwerkes innerhalb der Branche
- Reisetätigkeit innerhalb der Region (über 50%)

Ihr Profil:

- Abgeschlossene Ausbildung zum Techniker oder Studium im Bereich Medizin- oder Elektrotechnik
- Mindestens 5 Jahre Erfahrung im Vertrieb medizintechnischer Geräte für die Kardiologie
- Erfahrung im Aufbau eines Kundenstammes
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Verhandlungssicheres Englisch in Wort und Schrift
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit
- Zielorientierte Arbeitsweise

Bitte senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen per E-Mail oder per Post an folgende Adresse:

RSH Management & Consulting GmbH

Head Office

Gutleutstraße 322

D-60327 Frankfurt

Tel.: +49 (0) 69 96 21 84 - 0

Fax: +49 (0) 69 96 20 18 39

Internet: www.rsh-consulting.de

E-Mail: info@rsh-consulting.de